**Identificando Relações Estratégicas Entre os Dados**

**O Que são os Dados Apresentados (RESUMO)**

A primeira coletânea de dados disponibilizada pela PicMoney é a **Base Cadastral de Players**, que armazena o perfil dos clientes da empresa com seus atributos relevantes para o negócio.

Em seguida vem a **Massa de Testes Com Lojas e Valores** e a **Base de Transações**, que apresentam os cupons que foram capturados pelos players. A diferença entre as duas bases de dados está na disposição dos atributos, que é diferente. Provavelmente será necessária juntar as duas como se fossem uma só quando passarmos os dados para o banco de dados.

Por fim, a **Base de Pedrestres da Av. Paulista** contém atributos relacionados ao tipo de dispositivo móvel que o cliente possui e características sobre o último cupom que ele resgatou.

Todas as tabelas possuem o número do celular dos clientes, ou seja, é possível estabelecer relações entre tabelas quando utilizarmos um banco de dados relacional. Isto é, se todos os dados de cadastros de clientes corresponderem aos clientes simulados nas outras tabelas.

**Base Cadastral de Players**

Os players são os usuários dos serviços da PicMoney, por isso faz-se necessário entender quais são as relações que os seus atributos têm com o negócio e quantifica-las de modo que possam ajudar um CFO ou um CEO na tomada de decisões.

**Base de Transações e Massa de Testes Com Lojas e Valores**

Os players da PicMoney fazem compras com os cupons que conseguem no aplicativo, por isso faz-se necessário entender quais são as relações que os seus atributos têm com o negócio e quantifica-las de modo que possam ajudar um CFO ou um CEO na tomada de decisões.

**Base de Pedestres da Av. Paulista**

São várias as combinações de usuários de celular com as diferentes possibilidades de aparelhos móveis. Como isso tem relação com os serviços da PicMoney? Quais usuários costumam explorar mais esses serviços e onde estão mais concentrados na Av. Paulista? Com essas questões, faz-se necessário entender quais são as relações que os seus atributos têm com o negócio e quantifica-las de modo que possam ajudar um CFO ou um CEO na tomada de decisões.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **RELAÇÃO ENTRE ATRIBUTOS** | | **DESCRIÇÃO DA RELAÇÃO** | **TABELA** |
| IDADE | CATEGORIA FREQUENTADA | É interessante entender a partir de qual faixa etária determinados tipos de estabelecimentos são frequentados para que ao estimar-se a relevância de determinados públicos por idade sejam estimuladas as vendas por cupons em categorias de lojas específicas. | Base Cadastral de Players |
| SEXO | CATEGORIA FREQUENTADA | É interessante entender quais gêneros frequentam determinados tipos de estabelecimentos para que ao estimar-se a relevância de determinados públicos por sexo sejam estimuladas as vendas por cupons em categorias de lojas específicas. | Base Cadastral de Players |
| (SERVIÇO DA PICMONEY) | CIDADE RESIDENCIAL | Qual são as cidades que mais utilizam os serviços da PicMoney? Quais usam menos? | Base Cadastral de Players |
| (SERVIÇO DA PICMONEY) + CIDADE RESIDENCIAL | BAIRRO RESIDENCIAL | Qual são os bairros que mais utilizam os serviços da PicMoney? Quais usam menos? | Base Cadastral de Players |
| (SERVIÇO DA PICMONEY) | TRABALHO OU ESCOLA | Os clientes da PicMoney são, em maioria, trabalhadores ou estudantes? | Base Cadastral de Players |
| IDADE | CIDADE\_RESIDENCIAL | Conhecendo-se os interesses de cada faixa etária, também é interessante saber em que área concentram-se determinados públicos. | Base Cadastral de Players |
| IDADE | BAIRRO RESIDENCIAL | Conhecendo-se os interesses de cada faixa etária, também é interessante saber em que área concentram-se determinados públicos. | Base Cadastral de Players |
| TRABALHADOR | CATEGORIA FREQUENTADA | Se um gestor estivesse interessado nessa categoria, provavelmente gostaria de saber quais são os estabelecimentos mais frequentados por ela. | Base Cadastral de Players |
| ESTUDANTE | CATEGORIA FREQUENTADA | Se um gestor estivesse interessado nessa categoria, provavelmente gostaria de saber quais são os estabelecimentos mais frequentados por ela. | Base Cadastral de Players |
| (SERVIÇO PICMONEY) | ESTABELECIMENTO | Quais estabelecimentos recebem mais transações com cupons da PicMoney? | Base de Transações |
| (SERVIÇO PICMONEY) | BAIRRO | Em quais bairros ocorrem mais transações? | Base de Transações |
| (SERVIÇO PICMONEY) | TIPO DE CUPOM | Qual tipo de cupom é mais usado? | Base de Transações |
| CATEGORIA ESTABELECIMENTO | VALOR DO CUPOM | Qual categoria apresenta transações com valores mais altos que dão mais retorno na comissão da PicMoney? | Base de Transações |
| BAIRRO DO ESTABELECIMENTO | TIPO DE CUPOM | Se por algum acaso for necessário, é possível estimular o uso de certos tipos de cupons em áreas muito homogêneas nesse sentido. | Base de Transações |
| NOME DO ESTABELECIMENTO | REPASSE\_PICMONEY | Quais estabelecimentos dão os maiores descontos? | Base de Transações |
| (SERVIÇO PICMONEY) | HORA | Quais horários possuem maior utilização de cupons? | Base de Transações |
| TIPO CELULAR | POSSUI APP PICMONEY | Quem utiliza IPHONE tem interesse em usar o app PicMoney? E qual é o motivo? | Pedestre Av. Paulista |
| (SERVIÇO PICMONEY) | LOCAL | Onde os usuários da PicMoney são mais detectados na Av. Paulista? | Pedestre Av. Paulista |